



# U-FACTOR Reverse Factoring



## A CHI SI RIVOLGE

Il prodotto si rivolge a imprese / società di grandi dimensioni (buyer) con un portafoglio fornitori consistente e frazionato che desiderano efficientare e razionalizzare la gestione del proprio ciclo passivo, fidelizzando al contempo la filiera produttiva e consentendo ai propri fornitori un accesso agevolato al credito.



## DESCRIZIONE DEL PRODOTTO

Il buyer stipula con UniCredit Factoring una convenzione di Reverse Factoring con la quale regola, di norma a condizioni concordate e in via esclusiva, il pagamento dei debiti verso i propri fornitori che a loro volta cedono le relative fatture ad UniCredit Factoring.

I fornitori, aderendo alla convenzione, sottoscrivono un contratto di factoring a condizioni privilegiate, beneficiando anche dello standing creditizio del buyer. Su richiesta del fornitore, UniCredit Factoring può valutare se anticipare al medesimo il corrispettivo dei crediti ceduti e su richiesta del buyer, può concedere al medesimo la dilazione dei termini di pagamento dei crediti.



## COSTI DEL PRODOTTO

Il prodotto prevede le seguenti voci di costo a carico del buyer:

- commissioni di factoring e interessi relativi alla dilazione eventualmente concessa da Unicredit Factoring su richiesta del buyer, senza costi a carico del cedente
- spese accessorie

Il prodotto prevede le seguenti voci di costo a carico del fornitore:

- commissione di factoring relativa alla gestione dei crediti ceduti e all'assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di mancato o ritardato pagamento da parte del buyer
- interessi che rappresentano il costo finanziario dell'operazione
- spese accessorie

### VANTAGGI PER IL BUYER

- Uniformità e semplificazione delle procedure amministrative legate alla contabilità fornitori (unico interlocutore per la trasmissione del flusso di informazioni, riconoscimenti e pagamenti)
- Ottimizzazione e programmazione della tesoreria e dei flussi finanziari
- Eventuale dilazione del proprio indebitamento commerciale, disponendo di uno strumento finanziario aggiuntivo al fido bancario
- Possibilità di negoziare e allungare i termini di regolamento sugli acquisti, offrendo ai fornitori, tramite UniCredit Factoring l'opportunità di accedere al credito a condizioni privilegiate

### VANTAGGI PER IL FORNITORE

- Possibilità di richiedere l'anticipazione del corrispettivo ceduto a condizioni privilegiate, grazie allo standing creditizio del buyer
- In caso di operatività pro-soluto, assunzione da parte di UniCredit Factoring del rischio di insolvenza del buyer